

Uunit, takat ja piiput kuntoon yhteistuumin

Paikalliset palvelut sinua varten koukkasi tällä kertaa Aarno Kallon verstaalle Kittilään, mihin piipahti myös hänen yhteistyökumppaninsa Tapani Rantajääskö. Molemmat ovat kotoisin Kittilästä ja pitkän linjan yrittäjiä, jotka eivät enää voisi kuvitella tekevänsä työtä muulla kaavalla.

Kun tykkää puuhata, ehtii tehdä monenlaista

Tapani tunnetaan Kittilässä nuohoojana ja ilmastointikanavien huoltajana, mutta hänellä on aina kehitteillä paljon projekteja. Kotona Alakylässä hän jatkojalostaa puutavaraa, lautaa, lankkua ja polttopuita. Lisäksi hän tekee erilaisia erikoissahauksia, tällä hetkellä esimerkiksi koivutuppilautaa.

1990-luvun alussa Tapani oli Ugandassa Suomen valtion ja LKA:n palveluksessa kehitys- ja lähetystyössä. Siellä hän veti Suomen kehitysavun ja Unicefin rahoittaman Mbigin läänin vesiprojektin. Hän huolehtii edelleen Luweron läänissä sijaitsevan Shaona Primary Schoolin toiminnasta. Se rahoitetaan kummitoiminnalla, ja siellä opiskelee tällä hetkellä 425 lasta.

- Kun tulin takaisin Suomeen 1990-luvun puolivälin jälkeen, ajattelin, että jos saan kehitettyä itselleni 3 kuukaudeksi töitä, perustan oman toiminimen. Niinhän se meni, ja perustin Hirsi Kaltion, jonka puitteissa tein muurauksia ja hirsikehikoiden pystytyksiä. Sittemmin opiskelin nuohoojaksi ja otin aputoiminimeksi Kittilän Nuohouspalvelun, Tapani muistelee.

- Kittilässä on 1400 piippua nuohottavana. Lisäksi teen ilmastointihuoltoja Kittilässä ja sitä ympäröivissä kunnissa. Työllistän itseni ja käytän tarvittaessa apuna aliurakoitsijoita. Asiakkaitani ovat mökkiläiset, omakotiasujat sekä kiinteistöjen omistajat. Yleensä starttaan aamulla ennen seitsemää ja ajan päivässä noin 250 km.

Tapanin työpäivään kuuluu nuohousta, ilmastointihuoltoja ja tarkastuksia. Päivät elävät tilanteen mukaan, ja iltaisin hän hoitaa sahaukset, toimistotyöt sekä Afrikan kouluprojektiin liittyvät asiat. Hän on myös kouluttanut useampia nuohoojia Kittilässä ja ympäröivissä kunnissa.

Takka tai talo avaimet käteen -periaatteella

Aarno on kotoisin Kallon kylästä, mutta on asunut Kittilässä sen jälkeen, kun muutti vuonna 1988 kotikonnuilleen Helsingistä. Hän kävi siellä pari vuotta muurarina toisen palveluksessa. Vuonna 1991 hän perusti oman yrityksen nimeltä Aarno Kallo Ky, ja tänä talvena tuli täyteen 30 vuotta yrittäjänä. Hän alkoi yrittäjäksi, koska taloyhtiöt tilasivat häneltä takkoja ja halusivat laskuttaa ne yritykseltä. Muuraus on edelleen yrityksen päätoimiala, mutta sen rinnalle on tullut rakentaminen, ja tätä nykyä Aarnolta saa vaikkapa talon avaimet käteen -periaatteella.

- Toimin pääasiassa Tunturi-Lapin alueella, mutta satunnaisesti ympäri Suomen. Nyt olisi esimerkiksi edessä muurausurakka Helsingissä. Muuraukset ovat paljolti takkoja, mutta viime aikoina muotiin ovat tulleet Pohjanmaan Tiilirakenteen pönttöuunit, jotka voi tilata minulta. Työllistän tällä hetkellä itseni lisäksi 4 muuta. Lisäksi käytän aliurakoitsijoita apuna tarpeen mukaan. Parhaimmillaan olen työllistänyt toistakymmentä ja aliurakoitsijat päälle, Aarno sanoo.

- Asiakkaitani ovat kaikki, jotka tarvitsevat palveluitani. Koronan aiheuttama taloudellinen epävarmuus on saanut osan asiakkaista siirtämään rakennusprojektejaan, joten se on vaikuttanut työpalettiin. Edustuskulut ovat taas vähentyneet, kun ei ole voinut tavata muita. Työpäivät alkavat tavallisesti aamukuudelta, ja kotiintuloaikaa ei useinkaan tiedä etukäteen. Yrittäjähän on aina töissä ainakin omassa mielessään. Nyt olen pyrkinyt siihen, että voisin pitää ainakin yhden vapaapäivän viikossa. Muurareita tarvittaisiin alalle lisää, eli jos työt kiinnostavat, tällä alalla niitä on.

Tapani on valtuutettu tulisijojen tarkastaja, ja kun hän löytää tarkastuksessa vikoja, Aarno tulee usein hoitamaan asian kuntoon. Yhteistyötä tehdään joskus enemmän, joskus vähemmän, mutta yleensä kuukausittain. He pitävät Kittilää parhaana mahdollisena asuin- ja työpaikkana.

- Tänne on rakentunut tiivis ystävä- ja yrittäjäverkosto, ja ihmiset ovat täällä leppoisia. Kun miltei kaikki tuntevat toisensa, on helppo toimia. Kuulun Kittilän Yrittäjien hallitukseen ja toivon yhdistykseen lisää nuoria jäseniä. Se tuo mahdollisuuden verkostoitua ja toimii kommunikaatiokanavana yrittäjien välillä. Usein se tuo myös asiakkaita, sillä kun yrittäjät tuntevat toisensa, he osaavat myös markkinoida toisiaan, Aarno vinkkaa.



Jos tulisijojen tai piippujen kanssa tulee ongelmia, tähän kaksikkoon kannattaa ottaa yhteyttä. Tapani tarkastaa ja Aarno korjaa, niin helppoa se on.